



Geef op onderstaande vragen jouw antwoord in deze situatie, in het onder de vraag gegeven vak.

1. Een directeur/eigenaar vertelt je dat hij een geweldig nieuw idee heeft en dat het een absoluut succes wordt. Als jij hem kan helpen dat op de markt te brengen, zou hij daar erg blij mee zijn. Het is duidelijk dat hij niet meer op andere gedachte te brengen is, maar jij weet dat jij niet de goede kwaliteiten hebt om hem te helpen. Wat zou je adviseren?
2. Je ontmoet een architectenbureau voor de eerste keer. Ze hebben meer up-to-date designmethodes nodig en ze verwachten dat dit hun efficiëntie zal verbeteren. Ze vragen om jouw advies, maar je weet niets van Computer-Aided-Design (CAD). Wat zou je doen?
3. Jouw klant, de directeur/eigenaar, heeft 15 jaar lang een affaire gehad met zijn secretaresse. Hij weet jou te vertellen dat zij nu een toyboy genomen heeft en hij wil jouw advies over wat hij nu zal doen. Wat zou je hiervan zeggen?
4. De directeur/eigenaar gaat binnenkort met pensioen en moet beslissen of hij het bedrijf wil verkopen of doorgeven aan één of allebei zijn zonen. Dat laatste wil hij het liefst, maar hij wil graag dat jij hem helpt om te beslissen. Jij vindt zoon A. een aardige vent, maar kan zoon B. niet uitstaan. Zoon B. is in jouw ogen een onvolwassen, verwend en ongeschikt mannetje. Wat zou je doen?
5. Een directeur/eigenaar die jij als jouw eerste adviesklant wilt strikken is duidelijk een eigenzinnige despoot die zijn werknemers behandelt als slaven. Het bedrijf is winstgevend en hij heeft 'geen tijd voor adviseurs'. Wat zou je tegen hem zeggen?
6. De productiemanager van bedrijf J vertelt je dat hij stapelgek wordt van het papierwerk, de bureaucratie en gedoe van 'bovenaf', vooral van de verkoopafdeling die verwacht dat alles meteen leverbaar is. De verkoper zelf is er helemaal klaar mee dat hij zijn klanten moet teleurstellen, omdat wederom de deadlines niet kunnen worden gehaald door 'die lui van de productie'. De hele situatie is verbitterd en niemand heeft meer behoefte aan contact met elkaar. Wat zou je doen?
7. Jij bent de bedrijfsadviseur van een ondernemer in de installatietechniek, hij heeft 15 werknemers waarvan er 12 vrijwel continu onderweg zijn. De secretaresse van jouw klant komt in paniek binnengestormd tijdens de afspraak tussen jou en de directeur. Ze heeft telefoon gehad van Buma-Stemra die haar aangaven dat ze z.s.m. de muziek die op de werkvloer wordt gedraaid moet doorgeven en dat daarvoor betaald moet worden. De ondernemer heeft geen idee wat Buma-Stemra is. Wat adviseer je?
8. Als je een aanbod doet als bedrijfsadviseur, maar deze wordt niet geaccepteerd vanwege de prijs, wat is dan de correcte reactie?